

TAKEUCHI SUMIKO

特別対談

UMAMOTO EIICHI

ウクライナ危機などに起因する燃料価格の高騰、導入拡大は進むが天候に左右される再生可能エネルギー（再エネ）、電力需給の逼迫……今、電力事業には乗り越えるべき多くの課題がある。2016年4月の電力小売り全面自由化以降に新規参入したいくつかの新電力が苦境に立たされているとの報道も目にする。そんな中、他の新電力とは異なる独自姿勢で着実な歩みを続ける日本テクノの馬本英一社長がその経営思想を有識者に示し所感を聞いた。対したのは、電力業界に造詣が深く、多数の政府有識者会議で委員を務める国際環境経済研究所理事・U3イノベーションズ合同会社代表の竹内純子さんだ。

電力分野の企業が担うもの 何により社会に貢献するか

どこに向かうのかきちんとしたビジョンがあるから、濡れ手で粟はつかまない

馬本 1995年設立の当社の起点は電気設備の保安点検業務です。技術者ネットワークとの提携や監視装置の活用といったビジネスモデルを開発し新しい保安サービスを始めました。新電力という言葉もない時代。そこから中心層である中小企業のお客様に寄り添い、得意とする電気の分野でメリットを提供できるよう業務を少しずつ広げ、現在、当初からの保安点検業務と省エネコンサルティング、それに電力小売りの3つの柱で事業を展開しています。自由化以降に異業種から電気事業に参入された新電力さんとは少し立ち位置が違います。

竹内 厳しい状況にある新電力が多い中、歴史が支える強さを感じますね。自由化でできた新市場に大きな期待を持って参入された事業者さんも多かったかもしれませんが、電気は生活を支える商材だから薄利多売が基本で、そこに付加価値をつけ競り勝って生き残るのは本当に難しい。「原資なき価格競争」に陥ってしまったのは、制度設計側の問題もありますが、エネルギー事業に求められる覚悟を十分お持ちではなかった参入者も少なからずいらっしゃったのだと思います。

馬本 安全・安心を与える保安の仕事は長年続いているだけに、電力小売りの分野でも大前提にしたのは安定供給でした。そのためJEPX（日本卸電力取引所）からの調達だけに頼ることなく、自前の供給力を持つべきだと考えた。そこで自社発電所の建設を進め、現在ガスエンジンのLNG火力発電所を主力所稼働させています。ほかにも発電施設を持つ企業との相対契約も

多く進めています。

竹内 太陽光発電は？

馬本 1力所だけあります。太陽光はFIT（再エネ固定価格買取制度）の利益保証があり、複数持てば確実に収益は得られます。でも利益保証の原資は一般の電気の需要家。お客様に寄り添う姿勢を示す当社がそのルールに乗るのは必ずしもいい。その1力所は主に保安点検業務の研修を行うためです。

竹内 どこに向かうのかきちんとしたビジョンがあるから、濡れ手で粟はつかまない、そんな思想でしょうか。私の周囲には同様の考え方をされる人たちが多いのですが、エネルギー事業に対する矜持といったものを感じますよね。ただ、収益の上がるように目を光らせて見つけたら逃さず儲けを出せと株主に求められたら応えていく必要もあるわけですね。金融の在り方が変わっていく中、揺るがずにこれまでやってこられたのは珍しいですね。

お客様が何に困り、何がうれしいのかを受け止め、提供可能なメニューを考える

馬本 電力小売りは3割の固定割引価格から始め、市場価格に連動する料金メニューを2016年から加えました。

竹内 その頃は市場価格が安かったから提供される側はかなりのメリットがあったでしょうね。

馬本 そうですね。でもその後2021年1月の高騰などもあり、リスクの可能性は伝えていたとはいえ、このままではお客様に迷惑がかるかと思いつつメニューを考えました。高値が予想されるときは事前に、市場連動の変動価格から固定価格に切り替えられるクロススイッチというメニューです。さらに、忙しい中小企業の負担軽減を考えたネットから申請する切り替え手続きの期間を決められるプレフィックスというメニューも追加したんです。夏と冬の高値が予想される時期は固定に、安くなる春と秋の期間は市場連動の価格にできる。

竹内 でも昨年の秋は例年通りにならずに高騰していますよね。

馬本 はい。そこから想定外の事態は起きるのだと学び、すぐ次の対応メニューを開発しました。連動価格の設定時期でも一

定以上値上がりしたら自動的に固定価格が適用されるプレミアム・プレフィックスです。こうした柔軟な対応ができるのはお客様の電気設備についている監視装置で、電気の使用状況を把握できているから。製造業では負荷率（ピーク電力に対する使用割合）が16%未満のお客様を対象に、市場価格高騰下でも新規受付をしています。実はその対象層であれば、上げ下げデマンドレスポンス（DR）の活用で値上がり幅をほんのわずかに抑えられるのですが、より安心な道を選びたいと考えお客様のご要望を、当社がリスクをとるようになりました。

竹内 先ほどの「歴史が支える強さ」の通りですね。お客様が何に困り、何をうれしく感じるか、それを正面から受け止め、そのニーズに対して、自分たちは何ができるのか、どういうメニューならば出せるのかを徹底して考え抜く。そこにはもちろんこれまで蓄積したデータに基づいて適正な利益が生まれるように対象を限定するというビジネスとしての手堅さもある。自分たちの役割というところ、何によって貢献するのかが見えていくということでしょうか。

馬本 今後はもっと市場連動のお客様を増やしていく計画です。壁かけ時計に市場価格の情報を表示するSMART CLOCKや値動きをわかりやすく示したサイトの活用を働きかけて、その情報をものにDRに取り組めば、価格高騰への対応はもっとろん、さまざまな波及効果も、お客様自身も得られるからです。作業工程の見直しによる生産性向上、残業時間の低減、社員の士気の高まり……。特に負荷率の低いお客様はそうした効果が出やすい。これはお客様を守り続けたいと思いつつ仕事をしてきた末の提案のような気がします。自分は中小企業の応援団だと思っています。

電気事業を担う技術は叩いて叩いて円熟しきったものであるべき

馬本 お客様の省エネ活動ではサービス導入後1年は電気料金低減で大きなメリットが出る。でも2年目以降は伸び悩む例が多い。そこで省エネ活動の助言をするアシストサービスを提供しています。そこではGIFTキャディというパートの専門担当者を登用しています。

竹内 事業全体が丁寧な手仕事のようにですね。古風な能力で円熟した深い技術、枯



馬本英一 社長

お客様を守り続ける仕事をずっとしてきた気がします。中小企業の応援団のように。

竹内純子 さん

電気事業を支えるのは叩いて叩いて円熟しきった技術であるべきだと思います。



東京都出身。国際環境経済研究所理事、U3イノベーションズ合同会社代表、東北大学特任教授。内閣府規制改革推進会議ほか多数の政府委員も務める。著書に『誤解だらけの電力問題』『エネルギー産業の2050年 Utility3.0へのゲームチェンジ』『エネルギー産業2030への戦略 Utility3.0を実装する』など。

東京都出身。日本テクノ 株式会社 代表取締役社長。1995年4月に同社を設立。電気設備の保安サービスや電力小売りなどの事業を展開し、全国約6万2000件のお客様に川上から川下まで電気に関する一貫したサービスを提供している。著書に自身の信念や成長への軌跡などをつづった『人生を逆転させた奇跡の言葉』がある。

日本のために、お客様のために、日本テクノができること。災害からの復興への歩みを紹介します。

2016年4月、震度7の大地震に、度々襲われた熊本。「熊本地震」記憶の廻廊は、熊本地震の教訓を、確実な後世に伝承し、国内外の防災・減災への対応力の強化を図ることも、災害に強く、誇れる資産を次代につぎ、夢にあふれる新たな熊本の創造を目指していく取り組みだ。

「記憶の廻廊は、熊本地震の記憶を未来へ渡し、学んでもらうための回廊型のフィールドミュージアムです。熊本地震の被害の実情、そこから得られた教訓を後世に伝承するためには、被災現場を震災遺構として残し、現物を肌で感じてもらったことが最も効果的だと考えました。熊本市観光戦略部観光交流政策課 主幹堀部久寿男さんは話。2つの中核拠点と15の地域拠点、58件の遺構で構成されるフィールドミュージアム。これらを巡り、地域の表情を知り、そこに暮らす人々との交流を育む。そう

58 件の震災遺構を活用した創造的復興



記憶の廻廊を構成する遺構の例(左上:崩落した阿蘇大橋、右上:旧東海大学阿蘇キャンパスに現れた地表面積断層、右下:同大学校舎)、熊本市内に設置された「TONE PIECE」主人公・ルフィの像(左下)。

した観光の動きが、熊本が目指す「創造的復興」の実現につながる。と考えている。「熊本市出身の漫画家・尾田栄一郎先生の人気漫画『ONE PIECE』の麦わら一味の像も各地に設置され、フィールドミュージアムの周遊性向上に力を貸してくれています」。

地震で崩落した阿蘇大橋の残骸、崩れた壁が痛ましい旧東海大学阿蘇キャンパスの校舎、その敷地に出現した全長約50mに及ぶ地表

地震断層など、生々しい遺構が地震の大きさを物語る。そうした遺構などを巡ることで自然の脅威を感じ、日々の備えの重要性を再認識してほしい。それが熊本市の願いだ。

「現在、県では2つの中核拠点施設の整備を進めています。1つは県の防災センターで、防災人材の育成拠点として、私たちが培った災害対応のノウハウを、研修等を通じて発信します。2023年3月に完成

予定です。そしてもう一つが旧東海大学阿蘇キャンパス内に建設する体験・展示施設です。地震を体験できる映像シアターや液化現象を再現する実験装置などの展示を計画しており、教育旅行等で活用したいと考えています。2023年夏にオープン予定です」。

地震のみならず近年は豪雨や台風などの被害も多い。災害に対していかに備えるべきか、過去から学ぶ人間の知力が今まさに問われている。

貸本業の繁盛、高い識字率のおかげ

以前、この欄で江戸のレンタル業(損料屋)について触れた。今回は同じレンタルでも、江戸に暮らす人々の娯楽の「二本」を扱う貸本屋を紹介する。



江戸

江戸時代の日本は当時の他国より識字率が高かったといわれている。江戸以前の世の中では、書物という侵入の書類や和歌集・物語など文学作品が中心。その後、今でいう絵本のような娯楽書が庶民の間でブームとなり、皆が楽しめる書物が多く出版されるようになった。

そのブームを後押ししたのが庶民の識字率の高さだ。当時のペギリスでも一

割ほどと見られていた識字率。それが江戸では6割を超えていたといわれる。江戸庶民は、寺子屋で教育を受けるのが一般的で、男女を問わず多くの人が文字を讀み書きできたからだ。ただ、当時は現代のような機械生産の印刷技術はなく、一冊一冊手づくりになるため本は高価だった。そこで見料だけで楽しめる貸本屋が多く利用された。初めは風呂敷に書物を包んで行商のように貸し歩くのが中心だったが、やがて店で客を待つ貸本屋も増えた。庶民、商人、武士身分に関係なくさまざまな人が読書を楽しんだといっ

てきた。江戸の書物は手づくりといえ、紙や糸などの資源は物理的な資源は必要なく、増刷も瞬時のコピーで済ませられる。そこに漫画や小説もデジタルコンテンツとしてインターネットを介して配信され、どこにいても購入またはレンタルして楽しめる。このコーナーは今日の掲載で10回目になった。いつも江戸に押され気味だった令和のエコな度合いも、目やちょっと挽回できた気がする。とはいえ、紙の書物も残しておきたいが。

テックんの《環境用語の基礎知識》Q&A 第4回 「3R+Renewable」

Question 3R (スリーアール) とは?

3RはReduce (リデュース)、Reuse (リユース)、Recycle (リサイクル) の3つの英語の頭文字を取った言葉で、環境配慮に関する用語だ。Reduce (削減) は物を大切に使いゴミを減らすこと、Reuse (再利用) は使えなくなった物を繰り返し使うこと、Recycle (リサイクル) は使った物を資源として再び利用すること。3R活動でゴミを出さないようにして環境への悪影響を減らし、限りある地球の資源を有効に繰り返し使う社会(「循環型社会」)をつくること。また、3RにReuse (リユース、断る・要らない物はほらわい)とRepair (リペア、直す・修理して使う)を加えて5Rという言葉もある。

Question Renewable (リニューアブル) はなぜ加えられた?

最近では「3R+Renewable」という言葉もよく使われる。Renewable (リニューアブル) は再生可能なという意味。環境への負荷が大きい素材を再生可能なものに替えていくという呼びかけを表したものだ。2022年4月1日のプラスチック資源循環促進法の施行で、プラスチック製のフラスコやスプレーなどの再生可能な素材に替わってきた。この法律に基づき政府の取り組みの基本原則が3R+Renewableなんだ。そんな社会の流れによって言葉が使われるようになっていったんだ。

エシカルフード 山本謙治 著

環境問題や持続可能な社会などの話題で目にする機会が増えたのが「エシカル」という言葉だ。日本語で「倫理的な」を意味し、人や環境、動物愛護などに配慮した商品やサービスを指す。「エシカル消費」がよく使われる。この「消費」の部分「フード」にした書名「エシカルフード」は、山本謙治 著。KADOKAWA/角川新書 990円(税込)。

エシカル消費とは、環境問題や持続可能な社会などの話題で目にする機会が増えたのが「エシカル」という言葉だ。日本語で「倫理的な」を意味し、人や環境、動物愛護などに配慮した商品やサービスを指す。「エシカル消費」がよく使われる。この「消費」の部分「フード」にした書名「エシカルフード」は、山本謙治 著。KADOKAWA/角川新書 990円(税込)。



ぽかぽか御経塚の湯。円内は代表の松永日出男さん。

SDGs 豆知識 ⑧ エネルギー消費に関する課題を抱えている企業は多い。環境省のCOOL CHOICEサイトは、そうした企業に役立つ情報が掲載されているサイトだ。個人ベースの取り組みから企業全体の対策まで幅広く紹介されている。今回記事で掲載したユアードグループの取り組みもCOOL CHOICEのYoutube動画チャンネルで閲覧できる。

(COOL CHOICE) 紹介動画

中小企業のSDGs 第8回：生活関連サービス業

SDGsの取り組みで持続可能な銭湯へ

石川県内でも力所の銭湯を運営するユアードグループ。その1つ、ぽかぽか御経塚の湯では当初重油を燃やして湯を温めていたが、グループ代表で石川県公衆浴場業生活衛生同業組合の理事を務める松永日出男さんはISO9001の取得を機に、燃料を地元の建築廃材に転換しようと考えた。研究を重ねた末、ボイラーの改良に成功し、重油の頃と比べ年間約4800

の二酸化炭素(CO2)削減を実現している。また現在、竹の間伐材の有効活用を考えた大学の研究室とのコラボレーションを通じて、廃材に竹チップを混ぜて燃やしている。「廃材は乾燥して燃やするためボイラーの温度管理が重油よりシビア。少しずつ燃焼室に投入できる機械を取りつけ、温度を一定に保っています」。さらに松永さんはボイラーの温度管理を制御するシステムも開発した。燃焼状態をスマートフォンの確認し、そのまま遠隔で操作できる。これにより仕様の負担は軽減され、接客もほかの仕事に集中できる。「今は動き方改革に取り組んでいる最中です。例えば、私たちは創業以来年中無休をたつてきました。2015年から正月を休みにし、従業員が家族サービスできようになりました。今後は月に1度、半日程度の休日を設けて、社員研修や勉強会を実施して業務の質の向上を図りたいと考えています」。

そのほかにも湯上りのお客様においしアイスクリームを提供したいという社員の発案を、石川県産の新鮮な果物をふんだんに使って商品化。展示会などでPRしたところ東京のデパートからカタログ販売の引き合いが来るなど、新規事業への取り組みも積極的だ。

これまでのCO2削減や働き方改革、新規事業の展開といった取り組みが、表はSDGsのゴール13(気候変動)に具体的な対策を、ゴール8(働きがい)も経済成長も、ゴール12(消費の責任)も、自分たちの責任。今後は「脱炭素」「グリーン」「GX(グリーン・トランスフォーメーション)」といった概念をキーワードに、新たなチャレンジを続けていきます」。

営業窓 0120-308-512 受付 9:30-17:00(土・日・祝日・年末年始を除く)

本社営業部 東京都新宿区西新宿1-25-1 札幌営業部 北海道札幌市中央区北5条西2-5 苫小牧営業部 北海道苫小牧市王子町3-2-23 盛岡営業部 岩手県盛岡市盛岡駅西通2-9-1 仙台営業部 宮城県仙台市青葉区中央1-6-35 秋田営業部 秋田県秋田市東通仲町4-1 郡山営業部 福島県郡山市駅前2-10-15 つばき営業部 茨城県つくば市竹園1-6-1 水戸営業部 茨城県水戸市城南1-4-7 宇都宮営業部 栃木県宇都宮市大通り2-4-3 小山営業部 栃木県小山市駅東通り1-6-9 高崎営業部 群馬県高崎市和田町2-3 さいたま営業部 埼玉県さいたま市新倉779-1 西埼玉営業部 埼玉県所沢市豊田1-3-18 熊谷営業部 埼玉県熊谷市筑波2-15 柏営業部 千葉県柏市柏4-8-14 千葉営業部 千葉県千葉市中央区新田町1-1 立川営業部 東京都立川市曙町2-35-2 甲府営業部 山梨県甲府市丸の内2-29-4 横濱営業部 神奈川県横浜市中区新横浜3-19-5 相模原営業部 神奈川県相模原市中央区産田2-17-18 湘南営業部 神奈川県平塚市宝町3-1 横浜営業部 神奈川県横浜市中区小川町14-1 新潟営業部 新潟県新潟市中央区弁天3-2-3 長岡営業部 新潟県長岡市今朝白1-8-18 長野営業部 長野県長野市深志2-5-2 松本営業部 長野県松本市深志2-5-2 沼津営業部 静岡県沼津市大手町3-8-23

静岡営業部 静岡県静岡市東区紺屋町17-1 浜松営業部 静岡県浜松市中区板屋町111-2 岐阜営業部 岐阜県岐阜市橋本町2-8 名古屋営業部 愛知県名古屋市中区西区名駅2-27-8 岡崎営業部 愛知県岡崎市産田町11-5 三重営業部 三重県四日市市市崎の森1-3-20 金沢営業部 石川県金沢市広岡3-1-1 滋賀営業部 滋賀県彦根市佐和町11-30 京都営業部 京都府京都市中區東通町566-1 大阪営業部 大阪府大阪市北区西天満4-14-3 堺営業部 大阪府堺市南区南花田町2-3-20 神戸営業部 兵庫県神戸市中央区磯上通8-3-5 姫路営業部 兵庫県姫路市南町100 岡山営業部 岡山県岡山市北区中山下11-8-45 山口営業部 山口県山口市小郡高砂町2-7 北九州営業部 福岡県北九州市小倉北区遠賀2-14-1 福岡営業部 福岡県福岡市博多区東比恵3-14-31 長崎営業部 長崎県長崎市桜町5-3 熊本営業部 熊本県熊本市中央区花畑町1-7 大分営業部 大分県大分市末広町1-11-18 宮崎営業部 宮崎県宮崎市島島1-18-7 鹿児島営業部 鹿児島県鹿児島市中央町18-1 沖縄営業部 沖縄県沖縄市上地1-1-1

※各拠点で採用実施中！

公式SNSで情報配信中

@nihontechno フォローしてね!

「GIFT street」今月のおすすめ商品や省エネポスターなどが画像で見られる!

商品情報や求人・採用情報などのお知らせをタイムリーに発信!

コラムや読み物を中心に企業の省エネ事例や環境市場新聞の記事も紹介!

テナントビルの電気料金に関するお悩みを解決!

導入実績 2,300棟 突破!

2022年8月1日時点 2,366棟

そろそろメーターを交換しないと... 毎月の検針業務がわずらわしい... 毎月の出納管理の手間がかかる...

検針・請求・支払いのお悩みを日本テクノが解決します!

子メーターをスマートメーター化 自動検針システムを導入

子メーターには有効期限があり、計量法に定められた期間しか使用できません。従来の機械式メーターからスマートメーターに交換し、自動検針化してメーターの有効期限管理も当社で行います。

電気料金の請求・回収業務をまとめて代行

オーナーさままたは管理会社 日本テクノ 電力会社

支払い 請求 回収

※取り付け時に短時間の入室をお願いする場合があります。

0120-308-498 受付 9:30~17:00 (土・日・祝日・年末年始を除く) エコテナント https://eco-tenant.jp

GIFT street (ギフトストリート)

日本テクノのお客さま同士の交流や、地域の活性化を目的としたポイント交換サービスです。弊社が発行したGIFTポイント数に応じ、サイト会員*はお好きな商品(以下、ギフト)と交換することができます。本サイトに掲載されているギフトは、すべて弊社のお客さまよりご出品いただいております。同様にサイト会員も弊社のお客さまが対象です。貴社のおすすめ品を今年5周年を迎えたGIFT streetに出品しませんか？

※サイト会員は、弊社とご契約いただいているお客さまに限定させていただきます。



ご自慢の商品をGIFT streetでアピールしてみませんか？

厳選品により
注目度UP!!

初期費用	0 円	登録から出品まで 電話サポート	営業担当による 訪問サポート	日本テクノの ユーザーさまのみ 出品可能
月額費用				
売上手数料				
システム手数料				

※クレジットカード決済機能を活用するには、別途申込みが必要になり初期費用・決済手数料が発生します。

さまざまな企業が出品しています！

出品企業数 ... **416** 社 出品数 ... **1,253** 品 (2022年8月末現在)
※写真はイメージです。

肉	海産物	菓子	調味料	酒類	米	チケット
---	-----	----	-----	----	---	------

環境市場新聞・エコユース連動企画 **オリジナルマルチケースがもらえるチャンス！**

GIFT street クイズキャンペーン

クイズとアンケートにお答えいただいた方から抽選で30名さまに「GIFT street オリジナルマルチケース」をプレゼント！どなたでもご応募いただけますので、この機会にぜひご応募ください。

問題

- GIFT streetは今年7月で何周年を迎えたでしょう？
A. 3周年 B. 5周年 C. 10周年
- GIFT streetに出品されている商品数は？
A. 600～700品 B. 800～900品 C. 1,000品以上
- GIFT streetの公式マスコットの名前はどれ？
A. テクノ太郎 B. テックン C. ワッピー

●色はお選びいただけません。●当選者の発表は賞品の発送をもって代えさせていただきます。
※日本テクノ(株)の個人情報保護方針【<https://www.n-techno.co.jp/privacy.html>】

キャンペーン期間 2022年10月1日(土)～12月16日(金)

応募はWEBから！

抽選で30名に当たる！

圧倒的な収納力と取り出しやすさ！

通帳・母子手帳・お薬手帳もらくらく収納！

折らずに紙幣が収まる！

カードを10枚収納できる！

印鑑やメモ帳も収納可能！

サイズ 約220×140×20mm

遊びにきてね!!

ワッピーのお部屋

お問い合わせ 日本テクノ株式会社 広報室 GIFT street担当 Tel 03-5909-5128 Fax 03-5909-5534 E GiftStreet_support@gift-street.com
受付時間 9:30～17:00(土・日・祝日・年末年始を除く)

ギフトストリート | Q
<https://www.gift-street.com>

GIFT map ビジネスマッチング

きっとある
M&Aが導く運命の出会い

ご相談・お問い合わせ

日本テクノ株式会社 営業本部 営業企画部
東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル51階

中小企業庁のM&A支援機関登録制度に登録しています

TEL 03-5909-7019

受付時間 9:30～17:00
(土・日・祝日・年末年始を除く)

E support@gift-map.jp

日本テクノ ギフトマップ | Q
<https://gift-map.jp>



6つの強み

- ★ 豊富なコンサルティング実績
- ★ お客さまの従業員向け教育支援と多彩なノウハウ
- ★ 大手金融機関とは異なるパートナーシップ
- ★ 業界屈指の手数料設定
- ★ 全国 62,000 件以上の顧客基盤によるネットワーク
- ★ 地域に精通したスタッフ

環境問題
常識テスト

環境問題や電気に関する知識レベルを楽しみながらチェックできるこのコーナー。出題範囲は**本紙前号(69号)**の掲載記事。会社や学校などで下記の設問を使って、環境常識テストを実施するのもいい。転載大歓迎。環境知識の向上に役立ててほしい。

〈答えは記事面右下に掲載〉

Question

1

高所と低所の2つの貯水池をつくり、下の池の水をポンプでくみ上げ上の池にため、必要に応じて下へ放水しその水圧から電力を得るものを何という？

- a. バイオマス発電
b. 揚水発電
c. 風力発電
d. 地熱発電

前号
出典記事

【1面】環境問題を読み解くことば

Question

2

地下1.5〜3km付近の地熱貯留層(マグマが温めた高温高压の蒸気・熱水の層)の熱によりタービンを回して電力を得るものを何という？

- a. バイオマス発電
b. 揚水発電
c. 風力発電
d. 地熱発電

前号
出典記事

【2面】解説 知っておきたい再エネ(第4回)

Question

3

海に流出した廃棄物からなり90%以上がプラスチック。アメリカ大陸とハワイ諸島の間にあるものは日本の4倍以上の面積がある。これを何という？

- a. 太平洋ごみベルト
b. マイクロプラスチック
c. シュレッダーダスト
d. 海洋プラスチック憲章

前号
出典記事

【4面】地球の課題
大海を漂う巨大なプラスチックごみの固まり

Question

4

国連では、地球に熱をためこむ働きがある温室効果ガスを7種類指定している。次のうち、その指定に含まれないものはどれ？

- a. メタン(CH₄)
b. 一酸化二窒素(N₂O)
c. 二酸化硫黄(SO₂)
d. 二酸化炭素(CO₂)

前号
出典記事

【4面】テックの(環境用語の基礎知識) Q&A

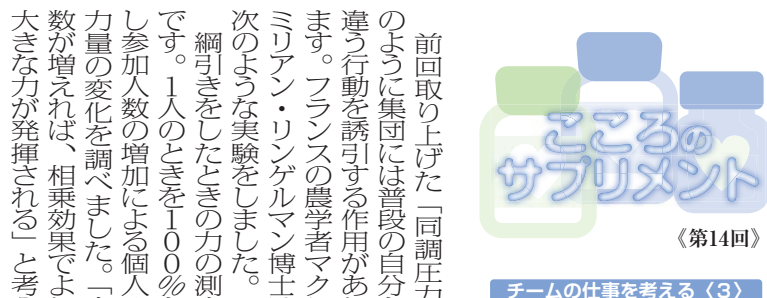
一般家庭向け電力販売(従量電灯)

CO₂ FREE

かんきょういちばでんき

環境市場でんき

検索 <https://denki.kankyo-ichiba.jp>



《第14回》

チームの仕事を考える(3)

見える化、役割分担、声かけで防ぐ

リンゲルマン効果(社会的
手抜き)

それを実証しようとしたのです。しかし示されたのは反説と。逆の結果で、参加者個人の力量の変化は、参加者2人で93%、3人で85%と減少し、8人では49%でした。人数が増えるほど個人の出力は落ちていったのです。この現象はリンゲルマン効果(社会的な手抜き)と呼ばれます。

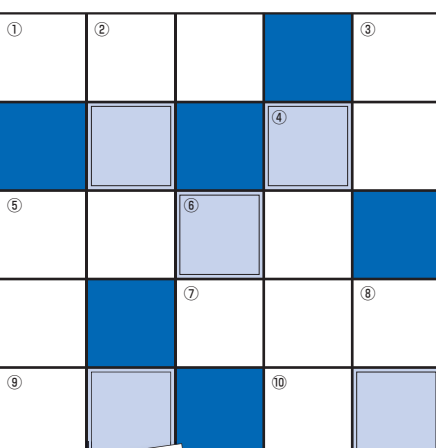
出しているつもりである。そのために手を抜く。と叱るの逆効果です。モチベーションが上がる、かえってパフォーマンスが落ちてしまいます。それを踏まえたうえでこれを防ぐには、各人の作業量や進捗状況の見える化(無意識のパフォーマンス低下を防ぐ)を未然に防ぐ必要は多く、メンバーが得られるでしょう。

リンゲルマン効果(社会的な手抜き)の範囲が明確になり、そこに力(き)と呼ばれる、集団内で個人の責任や貢献度が不明瞭になるモチベーションの維持(応援する人がいれば集団でも一人のときと同じ力を発揮できるといふ実験結果がある)といった方法が効果的です。また類似するものに「傍観者効果」といわれる作用もあります。「自分がやらなくても誰かがやるだろう」と思ってしまうこと。火事の現場にいる人がほかの人が通報しているのを待って、自分では通報しないという行動が、かえってパフォーマンスが落ちてしまいます。

このように集団におけるこの働きを皆が知識として共有しておけば、アウトプットに優れたチームができた、エラーを未然に防ぐ必要は多く、メンバーが得られるでしょう。

懸賞付きクロスワード

タテのカギ、ヨコのカギをヒントにマスに文字を埋めていきます。水色の二重囲みマスに入る5文字を組み合わせて電気に関する言葉をつくり出します。その言葉が解答です。
(ヒント)「あっ停電!」「使い過ぎて〇〇〇〇が落ちただけだよ」



- タテのカギ
- ② 中秋の名月きれいだね。さて、月は英語で何というでしょう。
③ 夏の後、冬の前。
④ 混み合った樹木の一部を間引いて森林を整備すること。
⑤ 学芸会の合奏では〇〇〇〇ルをやるよ。金ピカの円盤を両手でジャンプ。
⑥ 腰に刀を差している江戸時代の支配階級。
⑧ 4面のECO Booksで紹介しているのは「エシカル〇〇〇」。

- ヨコのカギ
- ① 落ち葉たきで焼きイモ。うわ〜〇〇〇がこち来た。目に染みる。
④ 〇〇食えば 鐘が鳴るなり 法隆寺
⑤ このクロスワードパズルが載っているのは環境市場〇〇〇〇。
⑦ 「もう寒いのにあの庭の〇〇〇はきれいな緑色」「あれは人工芝だよ」
⑨ 台風は過ぎたね。今日は雲ひとつない秋〇〇〇の空だ。
⑩ 用意はいいかい? ワン・〇〇・スリー、ゴー!



特製 2023 年版エコカレンダープレゼント

正解者の中から抽選で100名の方に日本テクノ特製「2023年版エコカレンダー」をプレゼントいたします。ご希望の方はハガキに「パズルの答え」「住所」「氏名」「年齢」「取り上げてほしいテーマ」「面白かった記事」「つまらなかった記事」を明記のうえ下記までご郵送ください。なお、当社と契約されているお客様の場合は事業場名もご記入ください。また、WEBサイト「Eco News Web Magazine」(<https://econews.jp/>)からも応募できます。サイトにアクセスし当コーナー応募フォームのリンクをクリックして画面の指示に従い応募してください。当選者の発表は賞品の発送をもって代えさせていただきます。締め切りは2022年12月16日(金)必着。

〈あて先〉〒163-0653 東京都新宿区西新宿1-25-1 新宿センタービル53階
日本テクノ/株式会社「環境市場新聞プレゼント」係
※日本テクノ(株)の個人情報保護方針 <https://www.n-techno.co.jp/privacy.html>

古くは大浜郷と呼ばれ海上交通の要衝として栄えた愛知県碧南市。株式会社丸久水産は75年前、大浜漁港のある碧南市で事業を開始した。当初はイワシの加工が主だったが、しらすの漁獲高が伸びるにつれ、しらすにシフトし現在に至っている。

しらすは、季節ごとに年4回の漁期がある。だが海が荒れることの多い冬は、あまり漁に出られず水揚げも少ない。また夏場はきれいなしらすが取れるが「数年は地球温暖化の影響で夏の水揚げが少なく、いまは、しらす漁は春と秋が活況です」と専務取締役の吉峰さんは言う。

株式会社 丸久水産
しらすアヒージョ缶

取れるが「数年は地球温暖化の影響で夏の水揚げが少なく、いまは、しらす漁は春と秋が活況です」と専務取締役の吉峰さんは言う。しらすの加工は、まず水揚げされたしらすの競りによる買い付けから、それを加工場に運ぶ。しらすは、沸騰したお湯でポイルする。加工場は市場に近いので新鮮な状態でポイルできる。ポイル時にはしらす本来の味を楽しんでほしい。



でももう一つ、調味料になるよう調整しながら塩を加える。その後、乾燥機にかけて、天日でさらに乾燥させる。天日で乾燥させない業者もあるが、ミネラルを凝縮させ、旨味を引き出すには、必須の工程だ。乾燥後は選別・冷却し、冷凍して完成。

最近の新商品の開発にも力を入れている。GIFT streetにも出品している「しらすアヒージョ缶」(冷凍しらす入りコロッケなど)が、それらが誕生したきっかけは新型コロナウイルス感染症の広がった。「飲食店から休業や時短営業のため注文が減少、直売所も来客数が減りました」と吉峰さん。その窮地を好機に変え、しらす料理の認知度を上げ「碧南のしらす」を全国区にするため、緊急事態宣言中の50日間にわたり、毎日しらすを使った料理をInstagramに投稿し続けた。その中から生まれたのが「しらすアヒージョ缶」。現在、押し出し商品である。

材料はしらすのほか、オリブオイル、ニンニク、鷹の爪、塩、ブラックペッパーと一般的なアヒージョと変わらないが、質にはこだわった。本当においしいと感じてもらえるよう、徹底的に試行錯誤を繰り返す。特にオリブオイルとしらすの量(比率)それにオリブオイルの種類選定には時間をかけた。スタッフら関係者全員のOKが得られるまで完成にはなかった。そして容器は缶にした。瓶詰よりも賞味期限が長く、レトルトよりも高級感が感じられるため缶詰にこだわった。

GIFT street t出品中の商品は2缶セットで3000ポイント(送料込み)。「逸品」と呼ぶにふさわしい品だ。



おばあちゃんの知恵袋

新定番になるかも!? オススメ「秋の大掃除」

今回はおばあちゃんの提案。冬の訪れにはまだ間がある。この穏やかな秋の時期に「大掃除を済ませよう」というアイデアです。「大掃除は年末」という方も多いと思いますが、年末は何かと慌ただしいもので、それに寒い時期の大掃除はつらいです。窓の拭きや網戸の掃除は水を使い、外で洗うことも多いけれど、今の季節なら寒いので、ガス台周りの油汚れ、これには、掃除の万端づき取りです。

「秋の大掃除」では、このほかにも夏の間に毎日使うお世話になったエアコンの掃除や、カーテン・カーペットなど天物の洗濯もおすすめです。おばあちゃんも早めに大掃除を済ませて、ゆっくり穏やかな年末を迎えたいと思います。



くらしに役立つメルマガ配信!!

おばあちゃんの知恵袋サイトはエコクッキングレシピや掃除法、エコグッズの作り方など、エコな生活の知恵が盛りだくさん! サイトでは、読者限定のコラムやサイト更新案内など、楽しい雑学や豆知識が満載のメルマガ配信を行っています。ぜひご登録ください。お申し込みは下記のサイトから受け付けています。

<https://econews.jp/idea2/>

※くらしに役立つエコな知恵やアイデアを募集しています。アイデアが掲載された方にはオリジナル「お茶・スプーンセット(竹製)」を、さらに応募いただいた方の中から抽選で「のびのびエコ車手」をプレゼント! 投稿内容は選考のうえ、本紙またはウェブサイトに掲載させていただきます。応募方法(ハガキ)住所とお名前を明記のうえ、日本テクノ「おばあちゃんの知恵袋」係までお送りください。(WEB)上記ウェブサイトにて必要事項を明記のうえ、応募ください。

「環境問題常識テスト」の答え 〇1: b 〇2: a 〇3: d 〇4: d

エコカレンダー 2023

キャッチコピー
採用作品発表

応募者数 5,962名、全 30,382 作品の中から選ばれました
たくさんのご応募ありがとうございました

日本テクノのエコカレンダーは、環境、自然、エコという広いテーマでキャッチコピーを募集し、採用させていただいた作品にアーティストの福士 昌明さんのイラストと書を添えて完成させる応募者参加型のオリジナルカレンダーです。



採用作品はWEBで公開中

日本テクノ エコカレンダー

https://www.n-techno.co.jp/calendar_campaign

日本テクノ(株)の個人情報保護方針 <https://www.n-techno.co.jp/privacy.html>

- 富士を背に 風つかみたる ハンググライダー 幸島さん(東京都30代)
- 福寿草 光を集め 春告げる よつちゃんさん(福島県60代)
- 蠟燭の 灯りのとき 白木蓮 ミルモさん(熊本県60代)
- 自転車で 桜のトンネル ぐり抜け 降り注ぐ 花びらのシャワー 降る注ぐ mameさん(東京都40代)
- ネモフィラが 空と青さを 競い合い 幸乃鳥さん(千葉県50代)
- 路の下 カエルと一緒に 雨やどり 犬神園世さん(大分県20代)
- 雲海の 山々結ぶ 虹の橋 君和田怜さん(神奈川県70代)
- 夏雲に 勝る高さの かき氷 山ねこさん(岐阜県50代)
- あぜ道に 赤と黄燃える 彼岸花 こりあまさん(鹿児島県60代)
- 秋深し 欲ばり栗鼠の 頬づくり 武士の香さん(北海道50代)
- いちようの葉 風のワルツに 踊りだす ままつちさん(神奈川県60代)
- 光と雪を まといしモミの木 街照らす リルムさん(福岡県30代)

日本テクノ 社長賞

DNP賞(大日本印刷株式会社)

環境市場新聞賞