


日本のために、お客様のために、日本テクノができること。災害からの復興への歩みを紹介します。

200年の歴史を未来へつなぐ

災禍を越え、新たな出発

江戸時代には細川藩が所有していたが、明治時代になると民間に払い下げられる。青風荘が法人化したのは昭和に入ってからだが、温泉地としては200年以上の歴史を持つ。3万坪の広大な敷地には複数の温浴施設があり、震災当時も約30名が宿泊。揺れで建物のゆがみなども発生したため、宿泊客と従業員は全員それぞれの車へ避難し一夜を過ごした。翌朝、周辺の道路が寸断されていたことが判明。孤立状態になったが当日のうちに自衛隊の救助が駆けつけ全員無事に避難できた。当初は建物を修理し1年以内に営業を再開できると思っていたが、2カ月後の豪雨で裏山が崩落。ほとんどの建物が土石流に飲み込まれ床上40センチほど埋まり、解体を余儀なくされた。しかし、被害を受けたのは源泉は変わらず湧き続けていた。立ち上る湯気は河津さんたちに勇気を与え「必ずここで復興する」という思いを強くさせた。



プロジェクトに賛同した約3000人のボランティアが懸命に作業。

「震災前から、当館自慢の温泉を多くの方に提供していた。これまでも、より気持ちよく利用していたために末を重んじてきた」と河津さん。震災後、この地で守り続けてきた湯治文化を未来へ伝えていくため、古きよき伝統を守りつつ、新しい息吹を吹き込んでいきたい。災禍を乗り越えた河津さんの気持ち。これからの200年に向けた湯治場への真剣に向き合っていた。

第100回 技術セミナー開催



内容のほか、池村信二会長からの挨拶や、初回開催当時からのお客様や会員の推移といったこれまでの歩みも紹介された。第100回のセミナーから参加している協力会員は

分厚い紙の束から電子データとなってタブレット端末でいつでも閲覧でき、保管スペースも不要になりました。会社も急速に成長し、社会への影響力も大きくなり、今後大きな変化を待ちます。安全面では、安全面など業務全体の伝達事項のほか、報告書作成アプリの操作方法、新しく入会した会員向けに実機を使った測定器の操作説明なども行われ、さらに書類作成の補助や業務に関する相談も受け、働きやすい環境の構築と技術の向上を図る場、今後とも継続する。

日本テクノ社内行事報告

技術サービス部 技能競技大会



今回の競技課題はスマートメーターの設置。テナントビルに自動検針システムを提供するための不可欠な作業で、通常工事ならビル全体の停電を伴い数時間を要するもの。与えられた作業時間は午前と午後を合わせた3時間。どのチームも、使用できる工具類は同一で、もちろん設置する機器も同じ。だが作業を終えてみると配線経路など基本的要件は全チームともに満たし安全面では問題はないが、機器の配置やケーブルの結束方法など任じがりに差異が見られた。そうした機器の設置員も含め、作業者と作業指導者という役割分担における

「展開」した事業を次の「進化」へ



2024年初号に寄せて



日本テクノ株式会社 代表取締役社長 馬本 英一

進化 Evolution

2024年の年頭に当たり皆様とともに新年を迎えられたことに感謝申し上げます。当社が「展開」をコア戦略としてきた昨年は新型コロナウイルス感染症の5類移行後、社会が日常を取り戻し、インバウンドも回復してきました。その一方で円安と物価高は進み、不安定な海外情勢によるエネルギー安全確保問題も横たわっています。世の中は常に予測不可能なものなにかもありません。しかし、私たちは社会の波がどんなに荒れても、お客様と真摯に向き

テックの《環境用語の基礎知識》Q&A 第9回「ESG（イー・エス・ジー）」

Question ESGってなに？

環境問題でよく聞く基礎的な用語について毎回テーマを変えて解説しているテックのQ&Aコーナー。今回は持続的に成長していくために企業が心配している要素「ESG」を取り上げる。

Answer

Question ESGを意識するといふことあるの？

例えば、ESG投資という言葉がある。これはESGに配慮した企業に投資して、この先どうなるか。最近では地球温暖化防止や働きがいのある職場環境づくりのため、ESGを重視している企業が数多く増えている。自分や会社がESGを意識していることが、ESGに対する社会的責任を果たしているという。ESGに配慮している会社は、ESGに配慮している会社を応援するために、ESGに配慮している商品を買った。これにより、ESGに投資すること。私たちの行動を変えることで、社会をよりよく、地球環境を守ることに繋がっていく。



江戸の暖はこたつ、火鉢、いろいろ

1年で最も冷え込むこの時期。だが江戸時代はもっと寒かった。気温が今より低い小氷河期と呼ぶ説もあり、冬の江戸では寒波で隅田川が凍ったという記録もある。江戸の人々は寒さをどう乗り越えたのか当時の暖房事情を見ていこう。

江戸



今のように電気やガスがない時代。人々は主に薪や木炭を燃やし暖をとっていた。火事の危険から火の取り扱いが厳しく江戸の街では、火鉢やこたつが一般的な暖房器具だった。火鉢は丸型や箱型で、豪華な装飾のついたものが遊郭を中心に使われた。庶民は狭い江戸の長屋に合った収納用の引き出しがある箱型の長火鉢をよく使った。五徳を置き、湯を沸かしたり餅を焼いたり。こたつは調理でもできる便利なアイテムだった。

現代も使われるこたつは、省エネに優れた暖房器具。しかし、そんなこたつや火鉢で部分的に暖をとっていた江戸時代から変り、今はボタンの一つで部屋全体が暖まる。例えば、11時でも足元のヒーターだけを頼りに過ごしている。江戸庶民の暮らしが、かすかに思い浮かぶかもしれない。それを今の時代の「粋」としよう。

日本テクノのビジネスマッチングサービス

GIFT map

きっとある M&Aが導く運命の出会い

本紙 7面にご成約事例を掲載！

中小企業庁のM&A支援機関登録制度に登録しています

日本テクノ株式会社 営業本部 営業企画部

TEL 03-5909-7019

support@gift-map.jp

日本テクノ ギフトマップ

https://gift-map.jp

安全・安心！ 保安点検 サービス 4つのメリット！

安全ポスターダウンロードできます！

電気使用安全月間

電気設備 保証サービス

点検報告書をいつでも閲覧

電気点検簿でペーパーレス化！『お客さまマイページ』で閲覧可能です。

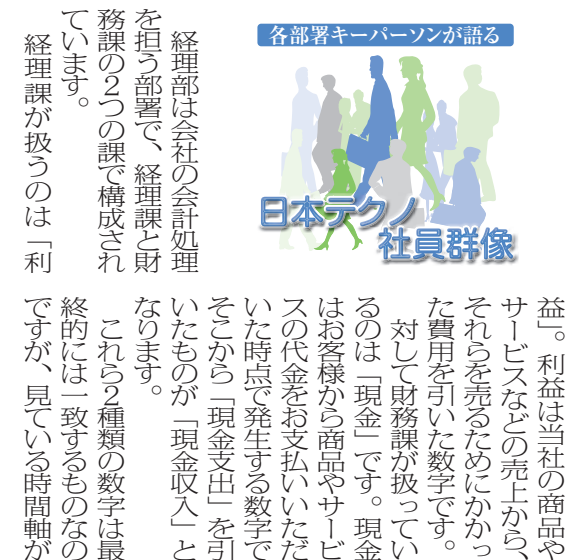
資料のご請求や無料相談までキュービクルに関するお問い合わせを受け付けております。

TECHNO キュービクル 日本テクノの保安点検・新設

0120-107-428

日本テクノ キュービクル

https://cubicle-hoan.jp



違います。経理が扱うのは過去の経営成績で、それに對し、経理は未来を見ています。今後どれだけの入金や支出があるのか。またそこにはだけの予算が必要になるのか、足りなければ資金調達は必要になります。経理課は必要経費は互いに協力・確認し合いながら、正しい数字を出しています。

そうした経理部が提出する数字は、自社の経営陣にとって、会社の運営方針など意思決定の際に重要な資料になります。そのため経理部では、メンバーひとひとりが会社経営の一部に關わっているという責任感を持って日々の業務に当たっています。

また、新規で契約されるお客様から財務諸表の提出を求められるケースがあります。経理部では、営業員や技術職などほかの社員と違い、じかにお客様と接する機会が少ないのですが、財務諸表を通してお客様に社を正しく理解してもらう、信用していただくことができます。そこを記載している内容が、ユーザーのない日本テクノの真姿を表しているからです。

す。そういう意味でも、会計数値は必ずしも正確性が求められるのです。

一方、社内では常に相談される経理部でありたいと思っています。例えば、新しいサービスを導入する際には、売のタイミングをはじめとするタイミニング決定が極めて重要になります。また、各部署が抱える業務効率に向けても、経理の立場からご伝えます。こうした場面では相談することがあると思いますが、この点については相談を越えたいチームとして課題解決に取り組んでいきたいと考えています。

経理の更には、法律上の制度変更なども多く、常に学び続ける必要があります。現在経理部には、時短勤務者、育休取得者などフリースタイルな働き方によりながらキャリアアップを実現しているメンバーが多くいます。そうした一人ひとりの努力と、経理課・財務課との協体制制、この両輪が功を奏して正しい会計処理のする環境が守られていき、その環境がさらに通し、これからも信頼される経理部であり続けたいと思います。

一般的なテナントビルは、ビル全体で一括受電しているため、電気料金はビルオーナーが電力会社へまとめて支払っている。オーナーはテナントの使用分を立て替えるため、個々のテナントに対し、それぞれに応じた電気料金を請求する。そこにはメーターの検針、料金算出、請求管理といった手間のかかる業務が伴う。

「エコテナント」はオーナーを煩わせていたそれらの業務をすべて代行するサービスである。既存のメーターは自動検針のスマートメーターに変更され、月々の使用量は日本デフコに伝送される。オーナーとテナントの双方にとって、ともに信頼性を高められるシステムである。

を導入れた。「対応も早く会社の規模も大きいので安心して任せられる」と感じました。この事故では電気設備一式を入れ替えました。その工事もまとめて日本テクノさんにお願いできたのです。工業者は探さず手間も金も省けありがたかったと天野さんは言います。

日本テクノの導入人は「事故後、凡里の冬、この電気料金を請求できるよ



「ところでここでも問題が
起きました。担当の技術者
さまに相談すると、新しい
スモーカーの導入で変圧器
の容量が不足するとわかっ
たのです。実は当社のキ

田代さまは今後、工場の
リフォームに取り組む。現
在は設計事務所と図面のや

中村屋フードアクトの皆さん（左端が田代さま）。
2023年9月、工場の一
休日を利用して、キュービ
クルの入れ替え工事が行
われた。電力会社が立ち会
い、既設設備を外し、大型
重機で新たなキュービクル
を搬入。工事は一旦完了
し、生産ラインは止めず
に済んだ。その後11月に新型
スモーカーがドライツから届
き、生産設備の増強は無事
に終了した。

かたがたの...
した。その点、日本テクノ
エンジニアの対応は迅速で
助かりました」

<https://www.nt-e.jp>

した。その点、日本テクノエンジニアの対応は迅速で助かりました」

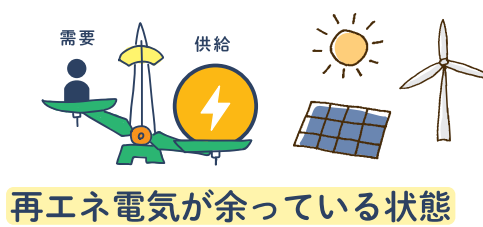
日本テクノが提案する

SMART CLOCKでDR活動

現在の使用電力量と、JEPX（一般社団法人 日本卸電力取引所）から
前日に公表される30分ごとの市場単価（約定価格・エリアプライス）をリアルタイムで表示。

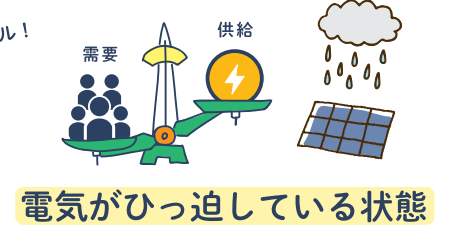
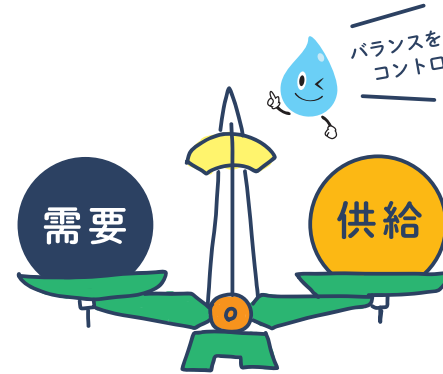
DR(デマンドレスポンス)とは

需要と供給のバランスに合わせて、電気の使い方をコントロールすること。電力がひっ迫しているときは需要側が電気の使い方を工夫したり、節電を行い需給バランスを取ります。逆に、太陽光や風力といった再生エネの発電量が多いときは電気を積極的に使用することで、再生エネの活用促進にもつながります。



再生エネ電気が余っている状態

この時間帯は電気を積極的に使用することを推奨します。



電気がひっ迫している状態

この時間帯は電気の使用を控えましょう。

5円以下

音声メッセージ

電力取引単価が安い時間帯です。この時間帯に電気を使うことをおすすめします。

※表示設定はお客さまご自身で変更可能です。



単価

みずいろ

10円未満
0.01円～9.99円

だいたい

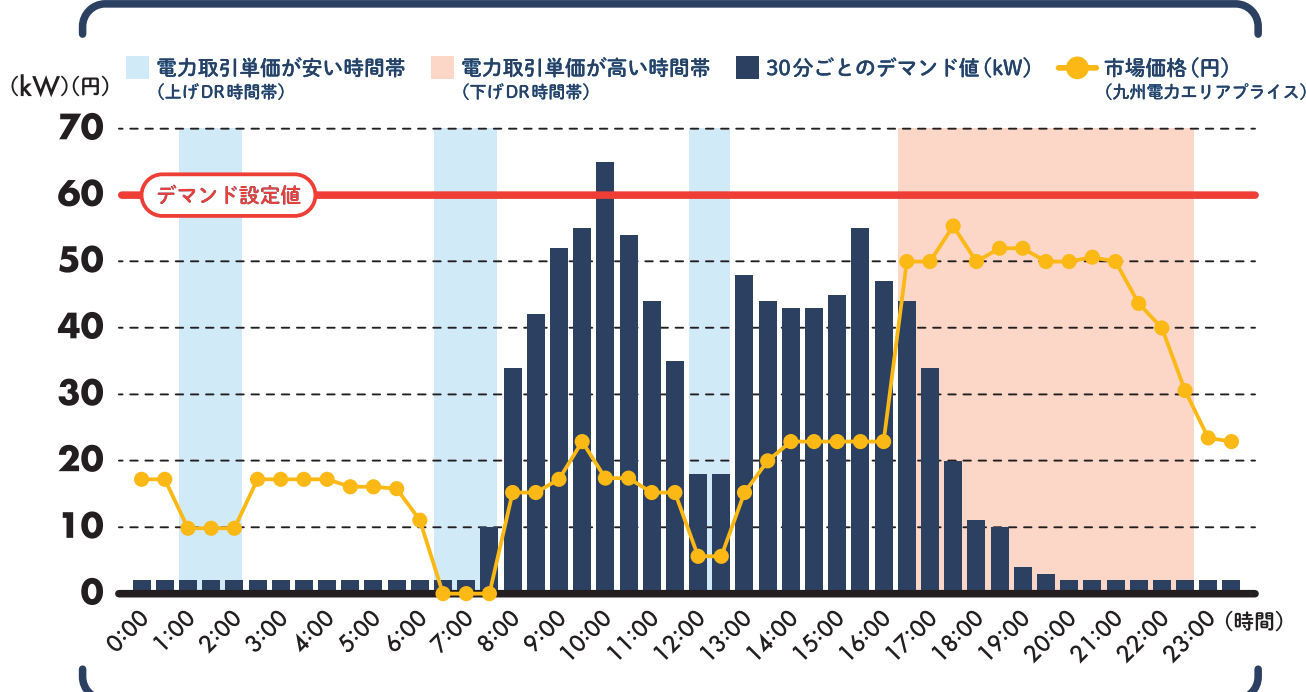
10円以上
10円～29.99円

あかいろ

30円以上

音声メッセージ

電力取引単価が高い時間帯です。この時間帯は電気の使用を控えましょう。



POINT 1 ずらす

電気を使う時間帯をずらす

生産設備など稼働を止められない機械は電力取引単価が安い時間帯にずらすことで電気代を低減することができます。



小さな積み重ねが大きな効果に！

照明

可能な範囲で執務室や店舗エリアの照明を間引きしましょう。

エアコン

夕方以降は暖気を逃さないように、ブラインドやカーテンを開けましょう。

POINT 2 減らす

使用電力を減らす

30分間の使用電力量(デマンド値)を抑えることが1年間の基本料金を低減することにつながります。

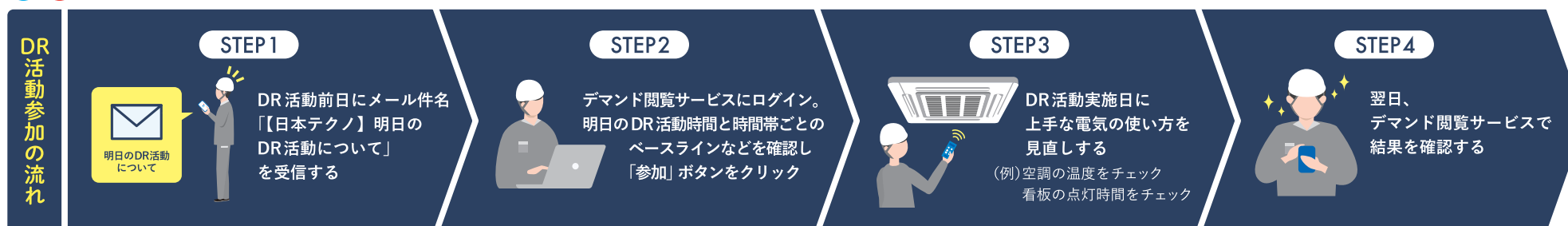
POINT 3 市場価格を確認する

WEBサイト
環境市場をチェックする

環境市場
<https://kankyo-ichiba.jp>

グラフで見る！
JEPX(日本卸電力取引所)の1日前市場(スポット取引)のシステムプライス、エリアプライスをグラフでわかりやすく表示しています。

当社から電力を供給している全国の高压需要家のお客さまを対象にDRプロジェクトを行っています。



●市場連動型料金メニューのお客さまはDR活動により、経済的なメリットが享受されますので、GIFT street ポイントは付与されません。
●プレミアム・プレフィックスで電気料金の算定が固定単価型でなされた場合でも、料金メニューが市場連動型の場合は、DRプロジェクトの特典であるGIFT street ポイントは付与されません。

DRプロジェクト概要

https://www.n-techno.co.jp/company/dr_project.html

DR活動と結果確認までの流れ

https://www.n-techno.co.jp/company/dr_go_flyer

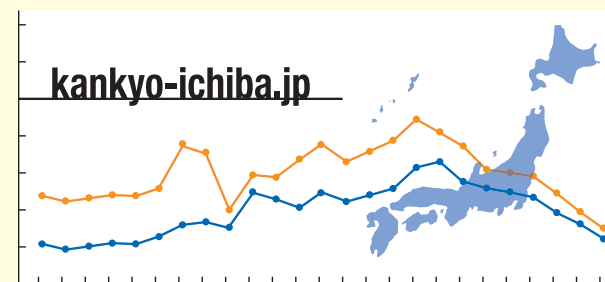
日本テクノ DRプロジェクト

一般家庭向け電力販売(従量電灯)

日本テクノカスタマーサービスセンター ☎0120-308-348 受付時間 9:30～17:00(土・日・祝日・年末年始を除く) ※供給エリアは沖縄を除く全国(ただし、離島を除く)です。※お支払いは、クレジットカード・VISAカード・Masterカード・JCBカード・AMEXカード・Diners Clubカードのみ対応しています。※電気の供給というサービスの性質上、お客さまに供給された電気についての返品、取引の解除などはできません。※供給開始時期は本契約成立後の次々回の検針日となります。なお、お客さまの希望がある場合、供給設備の工事が必要な場合などにおいては、本契約成立後の次々回の検針日を供給開始時期とすることがあります。※2023年10月末時点の情報です。内容について変更する場合があります。また、契約種別(従量電灯・低圧電力・高圧電力)によりメニュー内容は異なります。詳細はホームページをご覧ください。

卸電力市場から地球環境を考える

環境市場
Kankyo-ichiba



システムプライス
エリアプライス

日本全国24時間、電気のそばに私たちはいます。電気にエネルギーをそぐ。
日本テクノ株式会社 ☎0120-308-498
受付 9:30～17:00(土・日・祝日・年末年始を除く)

デマンドレスポンスで

電気の未来が見えてくる

日本テクノ
イメージキャラクター
河村隆一さん

メイキング映像
CM公開中！

こちらから
ご覧いただけます

特設ページ

※「SMARTMETER」は日本テクノ(株)の登録商標です。



お客様の声

日本テクノサービス導入事例

ここでは日本テクノの提供する各種サービスの導入事例を紹介する(記事は取材当時の内容)。主力商品である「SMART CLOCK(スマートクロック)」と「SMARTMETER ERIA(スマートメーターエリア、以下:ERIA)」に加え、お客様同士のM&Aなどを仲介する「GIFT map」の3つの商品・サービスだ。これらは省エネ活動による環境対策や事業承継による産業基盤づくりなどSDGsの目標にもつながっている。



電気の見える化



M&A ビジスマッチング

日本テクノのビジネスマッチングサービス「GIFT map」による株式譲渡契約が成立し、2023年7月、調印式が行われた。急速なデジタル化で激変する印刷業界。連携により付加価値を見出すと、2つの会社が互いの手を握った。



調印を終え笑みを浮かべる勇英社製本の久野さん(左)とNPCの岡田さん。

M&Aを通して変化へ対応

関東エリア

動画で見るマッチング事例



変化著しい印刷関連業で「付加価値」を追求 デジタルイノベーションに挑み新たな活路を見出す

今回の株式譲渡成立のポイントは①所在地が近く交流しやすい②同業種のため互いの事業への理解が容易③勇英社製本の高効率な業務遂行力が魅力④パフの岡田さんと実直な久野さん。性格の相性がよい。なごの点があつた。両社ともに歩む仲間として互いに成長しながら業界の変革に挑み、新たな活路を見出していき。

勇英社製本 株式会社 代表者●久野信夫(55歳)／事業内容●製本業／所在地●埼玉県戸田市／設立●1982年／従業員数●7人

株式会社 NPC 代表者●岡田法之(58歳)／事業内容●商業および出版印刷業、製本業／所在地●埼玉県戸田市／設立●2010年／従業員数●90人

譲渡完了までの経緯
2021年11月 勇英社製本 株式会社 代表者●久野信夫(55歳)／事業内容●製本業／所在地●埼玉県戸田市／設立●1982年／従業員数●7人
2023年5月 株式会社 NPC が仲介サービス登録
6月 トップ面談 デューナリジェンス
7月 株式譲渡契約調印式



店内改装で空調台数増、電気の使い方をさらに意識

有限会社 熊本なべしま 焼肉なべしま 田井島店 <https://www.nabeshima-jp.com/>

2013年6月の開店以来、電気の「見える化」を通じて省エネに取り組んできた熊本県熊本市の焼肉なべしま田井島店。お客様が食事を楽しむ中で実践できる省エネ活動を探し地道に取り組んできた。2023年3月には店内を改装。全25席(約100人)でリニューアルオープンした。以前より席数は減りましたが全席を個室にしたため空調は3台増えました。この改装を機に、電気の使い方を改めて意識しようと、スタッフと話し合っています。店長の横瀬さんは言う。横瀬さんは自ら率先して

「今日の天気予報と予約状況を見ながら早めに調整しています。」
2023年6月の頃までは、新型コロナウイルス感染症の影響で電力ピークが跳ね上がるような全席フル稼働の状況はなく、スタッフはあまり省エネを意識せず業務を行っていた。しかしこれからは大幅な来客が見込まれます。お客様の満足度を損ねることなく、自分たちの手でできる省エネを継続的に取り組んでいきます。



客席の入りを見ながら空調をこまめに調整。

電気の見える化

率先垂範の取り組み

導入前後の比較



2013年6月→2023年5月



2013年6月→2021年6月→2023年5月



コロナ禍で増えた電力使用を再度の省エネで改善

社会福祉法人 成光苑 認定こども園 一津屋愛育園 <https://hitotsuya-aikuen.org/>

1991年創設、2016年に保育園から認定こども園へと移行した大阪府摂津市の一津屋愛育園は140人の幼児を37人の職員が見守る。2018年1月の電気の「見える化」導入を振り返り園長の前田久野さんは「グループでいくつかの事業所が導入済みだったので内容はおおむね理解していましたが、改めて説明を受け職員の意識は変わった」と話す。
電力ピークは夏の午前。空調稼働と給食の調理が重なり最大値を押し上げる。事務室と教室ではタイマーを活用し、空調を業務

「今も適切な感染対策をしつつ並行して使用電力を減らす取り組みをあれこれ考えています。一度は効果を出せた省エネ活動の基本を徹底して実行し自分たちでできることを探りながら取り組んでいきます。」
(2023年6月取材)



1階廊下に設置したSMART CLOCK。

電気の見える化

基本的取り組みの徹底

導入前後の比較



2017年3月→2018年12月



2017年3月→2018年3月→2018年12月

電気の見える化

省エネと創エネ

導入前後の比較



2018年5月→2023年4月



2018年5月→2022年5月→2023年4月



電力の使用状況を確認する漆原さん。

太陽光での蓄電分は料金単価が高いときに使用

社会福祉法人 茶屋の園 特別養護老人ホーム たちばなの園白糸台 <https://www.chayanosono.jp/>

東京都府中市にあるたちばなの園白糸台は特養職員92人、ショートステイ定員14人の社会福祉施設だ。2019年に老朽化した施設を大幅に改修する際、日常的な省エネと創エネ、それに災害対策として新たな電力供給システムを設け、太陽光発電と蓄電池の設置を行った。その後の2023年、日本テクノの電気の「見える化」を導入。SMART CLOCKを活用しLEDが赤く光ると職員が消せる照明や空調が自動的に停止するといった運用

改善にも取り組んでいる。電力の供給も日本テクノから。市場価格と連動して料金単価が変化する「市場連動型料金メニュー」で契約している。日中の市場価格が安くなる時間は太陽光パネルからの発電を蓄電池に充電しておく。そして電力価格が高くなる夕方になると、蓄電池の電気を活用する。また太陽光発電以外に停電時に活用できる非常用発電機も設置して、そこには900kgの燃料を常備してお



技能実習生の教育訓練書に省エネ活動を明記

株式会社 タメガイ <http://www.tamegai.jp/>

栃木県足利市でプラスチック加工業を営む株式会社タメガイは2009年6月に電気の「見える化」を導入した。導入当初の取り組みを、代表取締役の田中由章さんは「使用状況を時間ごとのデータで見るとピークは月曜の朝で、機械の電源を二台に入れたのが原因です。そこで始業から1時間程度、一部の社員と会議を行うようにしてその間の機械立ち上げを分散させたところ、契約電力の引き下げが図れました」と話す。

その後、売上や取り扱い品目は順調に増え、それに伴い加工機械も順次新型に入れ替え、業務は拡大していく。それも契約電力と使用電力はともに低減傾向になるよう導いた。30人のスタッフのうち10人は外国人技能実習生。国籍に関係なく公平な評価をするため共通の教育訓練書を制定している。訓練書の中には省エネへの取り組みも明記した。各スタッフは毎月個人目標を立て、達成度合いを自己評価するが、省エネの実践を目標項目に掲げるスタッフは多い。技能実習生にわかりやすいと好評なのが「デマンド」の導入だ。スマートメーターの表示を確認できる。毎日の明細チェックし自分の業務日報などと照らし合わせ、どのような使い方をすればよいのか結果になるのか、傾向が理解できるようになった。



朝礼では前日の使用電力を全員で確認。

電気の見える化

電力データの共有

導入前後の比較



2009年6月→2023年5月



2009年6月→2022年5月→2023年5月

自信のギフトを
出品してみませんか？

初期費用

月額費用

売上手数料

システム手数料

すべて
0円

地区の営業担当による
訪問サポート

登録から出品まで
電話サポート

日本テクノのお客さまのみ
出品可能

クレジット決済機能もご利用いただけます

クレジットカード決済機能を利用するには、別途申込みが必要となり初期費用・決済手数料が発生します。

GIFT street

出品企業さま大募集！

日本テクノが運営するポイント交換サイト

GIFTstreetでは日本テクノが発行するGIFTポイント数に応じて、好きなギフト（商品）と交換することができます。ここでしか手に入らない隠れた名品など、豊富なラインナップをお楽しみください！

サイト会員は、当社とご契約関係にある企業さまに限定させていただいております。

年間取引件数
6,151件以上！

※1
1,370品を
を超える豊富な
ラインナップ！

日本テクノ株式会社
広報室 GIFTstreet係

受付時間 9:30～17:00
(土・日・祝日・年末年始を除く)

☎ 0120-308-498

✉ GIFTstreet_support@gift-street.com

日本テクノ ギフトストリート

<https://www.gift-street.com>

GIFTstreet
公式キャラクター

チェック
してみね！